

昭和学院短期大学に 行ってきました！

発表している姿



前回の「保」でお伝えしていた、昭和学院短期大学との産学連携講座。ついに本番を迎え、学生さんの発表の場にご招待いただきました！

他の学生さんはお昼を食べながら聴く、というスタイルでしたが、途中手を止めてメモを取る姿も。

発表の学生さんは、わかりやすく堂々と伝えていて、本当に素敵でした☆

終わったあとは、達成感・充実感・感動そして少しの寂しさが残りました。わたし達もとても楽しく勉強になる時間を過ごさせてもらいました。学生のみなさんにとっても「プラスになる何か」が残りますように。



◀発表を終えた学生たちと
▼記念で作ってくれた
ハッピーターン

なぞなぞを解いてプレゼントをゲット！

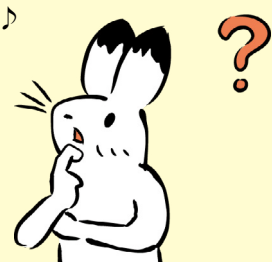
プレゼント付き
クイズ

前回のこたえは「福」。「わらうかど」と答えた方も多かったのですが、残念。それは問題文でした。
正解者は市川市Tさん、Nさん、江東区Nさん、おめでとうございます！
さて、今回はなぞなぞ。頭を柔らかくして問題をよく読んで答えてください。○に文字を入れると問題文になります。その答えを教えてください。
プレゼントは春を感じるお菓子を3名様に。ご応募、お待ちしております♪

問題：かん○でいちは？

「○」に数字を入れて、問題文を完成させ、答えを出してください。

こたえ



締切：2023年4月末日 当選者数：3名 応募先：info@mizoguchi-shokai.co.jpまたは弊社社員まで、クイズの答え、氏名、住所（プレゼント送付先）、電話番号を記載のうえ送信ください。厳選なる抽選の上、発送をもって当選のお知らせとします（発送は5月半ばを予定）。

編集
後記

コロナ禍になって早3年。とうとう色々なものが緩和されますね。マスク着脱も自己判断。緩和されたとはいえ、コロナが消滅したわけでもなく、不安材料は残ると個人的には思っています。状況に応じて臨機応変に対応すること、周囲がどうであれ流されることなく自分の意思を通す（もちろん迷惑はかけないように）ことをすればいいと思います。が、それが結構難しいんですよね。早く、そんな心配すらすることない時が来ることを望みます。そんなわたしは、カタログギフトでゲットした美容用加湿器を使い始めました。使用した日は心なしか肌の調子がいいような？これならマスクも外せるか？というわけで、洗顔もしっかりしながら春を迎えたいと思います♪

健康ワンポイント

洗顔のススメ

すっかり春らしくなりました。「例年より花粉が多く」なんて話を毎年聞きますが、花粉だけではなく黄砂も大変。春の風は強く、埃もたくさん舞っています。アレルギー対策だけでなく、お肌の健康のためにもきちんと洗顔していきましょう。

ポイント

- ・少なくとも朝・晩の2回
- ・ぬるま湯ではなく泡で洗う
- ・泡はしっかり洗い流す
- ・水分の拭き取りはこすらず押さえるように



寝ている間の皮脂の分泌は結構なもの。また今の時期は部屋の花粉なども上から顔に積もっていきます。洗顔で目覚めやすくなり一石二鳥。朝晩しっかり洗いましょう。また、熱いお湯では必要な皮脂もおちてしまうので、ぬるま湯で。ウイルスや汚れは洗顔料でないと落ちません。肌をこすらないようにしっかり泡立ててやさしく洗います。泡を作るのが苦手なら最初から泡が出る洗顔料もおすすめ。洗っても泡が残っては逆効果。しっかり洗い流してタオルでやさしく抑えるように水分を取ります。

そんなの知ってるよ。という方も多いかと思います。マスクをはずす機会も増えてきます。できてる人もそうでない人も、素敵なお肌で笑顔ができるよう、今一度洗顔習慣を見直してみてくださいね。



株式会社

みぞぐち商会

2023 春 号

ニュースレター たもつ

「保」こと、それは 守りあうこと。

「保」という字は、生まれたての子どもにうぶぎ産着を着せて抱かたからきました。

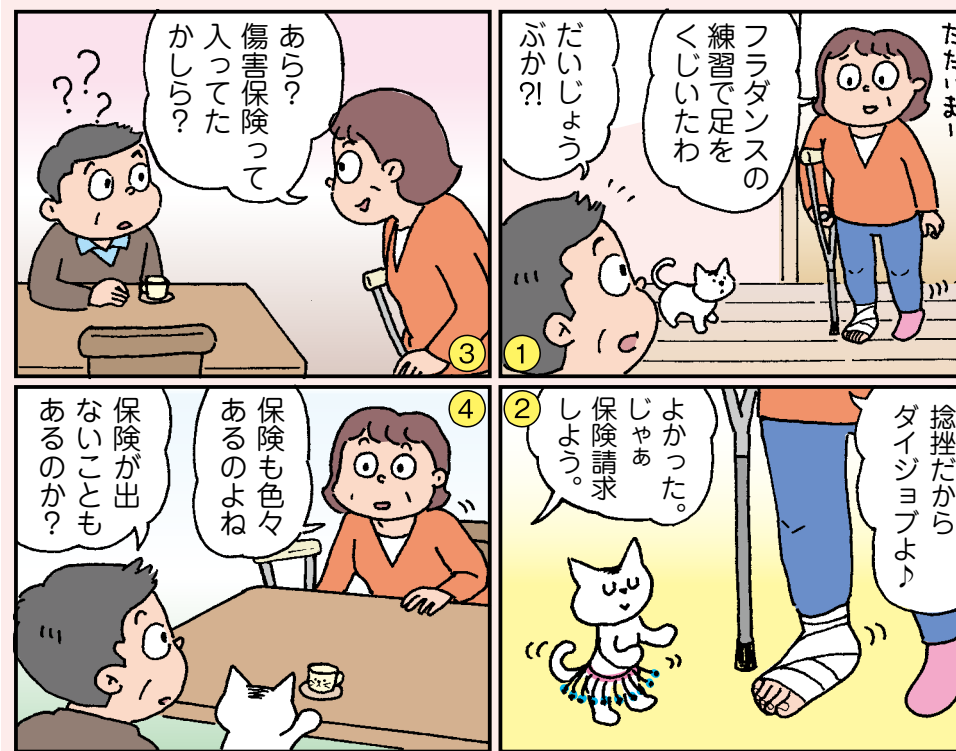
転じて、守る、助け合うの意がそこにはこめられています。

わたしたちみぞぐち商会は、お客さまとの信頼関係のなかで、守り、守られ、つながっていくことを信条としています。



知っておきたい 保険の種類で 異なる支払対象

同じ「通院」でも
内容が違う?!



まんが：パント大吉

お役立ち 保険情報

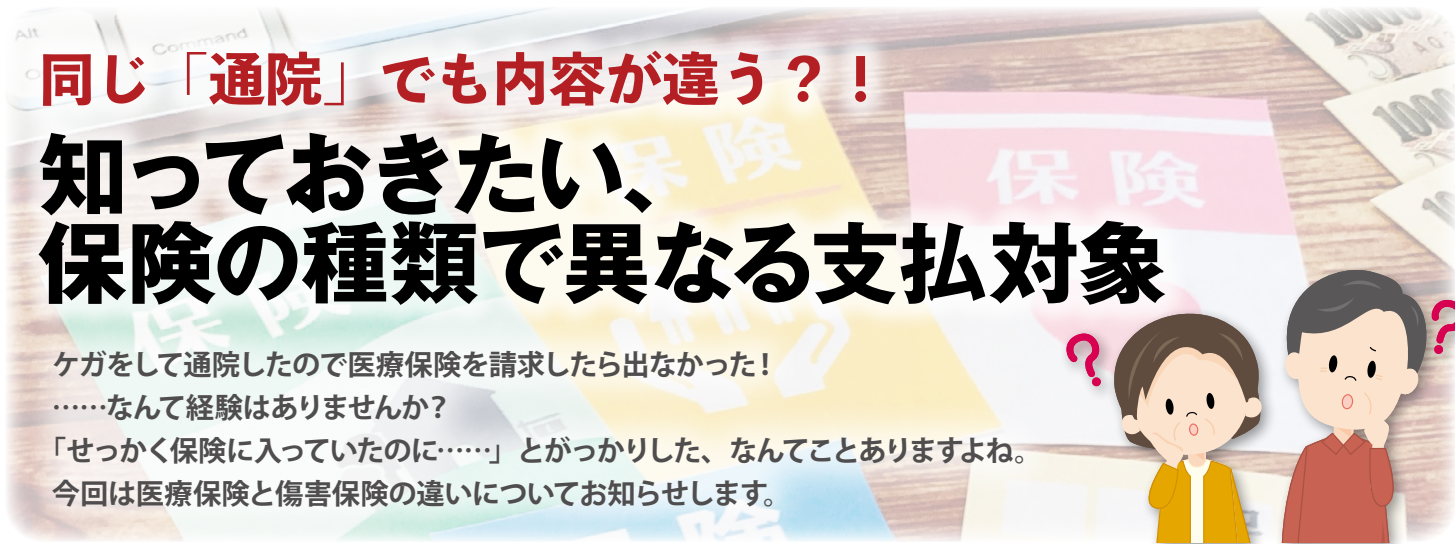
突発的な「ケガ」での入通院を補償する『傷害保険』。「ケガ」でも「病気」でも保障してくれる『医療保険』。
「ケガ」の通院なら、どっちも保険対象？ややこしいけど、大きな違い。知っていそうでもよくわかってなかった、対象の範囲。今回は「通院」についてご説明します。

「保険相談会」のお知らせ ～ひとりひとりに寄り添った～ 無料診断実施中

自動車・火災・生命保険
すべて扱う当社ならではの！
万が一のときもお電話1本一括管理
土日相談好評受付中 電話：047-325-8111
診断無料・要予約・1時間程度
HPからも予約できます
（無料個別相談希望と件名に入れてください）



くわしくは
中面で！



同じ「通院」でも内容が違う?!

知っておきたい、 保険の種類で異なる支払対象

ケガをして通院したので医療保険を請求したら出なかった!
……なんて経験はありませんか?
「せっかく保険に入っていたのに……」とがっかりした、なんてことがありますよね。
今回は医療保険と傷害保険の違いについてお知らせします。



医療保険とは

医療保険は病気やケガによる「入院・手術」をしたときに一定額が支払われる保険です。

また「入院後の通院」「日帰り手術の時の通院」は支払われますが、「通院のみ」では支払われないのが特徴です。

公的医療があるので皆さんの負担額は1割から3割。でもその中には公的医療に該当しない医療費もあるため、それをカバーしてくれるのが民間の医療保険です。もちろん最初にお伝えした通り「病気」でも「ケガ」でも支払われます。

でも入院するまでもないケガの場合は、どんな保険でカバーできるのでしょうか?

それがケガの保険(傷害保険)です。

この保険は死亡・入院・通院の費用を一定額補償してくれる保険なのですが、病気は含まれずケガのみです。

でもちょっとしたケガで通院した場合でも補償が受けられます。



傷害保険とは

ではケガの保険(傷害保険)について詳しく解説していきましょう。
ケガの保険は損害保険の分野なので、【急激】【偶然】【外来】の事故によるケガが対象です。

わかりやすく言うと予測できない、突発的に体の外から起こった事故によるケガです。

みぞぐち商会で請求が多い事例をあげると……

- ・自転車で転んでけがをした
- ・段差でつまづき、ねん挫した
- ・お料理をしていてやけどした など

また特約を付けることによって、地震によるケガや感染症にかかった場合、熱中症なども補償することができます。

※慢性的なケガ〔靴擦れ・スポーツ肘・筋肉痛・慢性的な腰痛、など〕は対象外

また加入時の年齢は保険料に関係なく、加入時に健康状態の告知義務も必要ないのが傷害保険の特徴でもあります。

どっちに入るのがお得?

医療保険と傷害保険はどちらもそれぞれ性質が異なるため、どちらか入れば大丈夫ということではありません。

入院するような大きなケガや病気・手術の場合には医療保険が役に立ちますし、入院まではしないけれど通院したり、長引くようなケガの場合には傷害保険が役に立ちます。

ケガのリスクが高い職業の方や高齢者、スポーツをやっているお子様がいらっしゃるご家庭は医療保険とあわせて傷害保険に加入してもいいかもしれませんね。

いずれにしても内容をよく理解して使い分けことが安心ですね。

傷害保険は1年ずつ更新していく保険なので、ケガのリスクが高い期間だけ掛けておくのもいいかもしれません。

どんな入り方が合うのか、そんなご相談もいつでもお待ちしております♪



医療保険と傷害保険の違い

	健康状態告知義務	保険料	ケガ入院	病気入院	ケガ通院
医療保険	アリ	年齢により異なる	○	○	△ (入院後のみ)
傷害保険	ナシ	どの年齢でも一緒	○	×	○



もりあやこの

この人に会いたい!

第27回

千葉トヨタ 習志野店 店長 小野寺 伸(おのでら しん)



部下を育て、お客様との信頼関係を築く

みぞぐち商会の社車で20年以上お世話になっている千葉トヨタの小野寺さん。
小野寺さんが異動になっても、昇進しても、どこまでも小野寺さん指名をお願いしているみぞぐち商会。
その魅力・信頼感はどこから生み出されるものなのか、今回はそんなお話をうかがってきました。



弊社社長と。

さらなる繋がりへ

さらに深くお客様と繋がるには?と考えた先が「営業」でした。

エンジニアとしての知識と経験がお客様の役に立っていることを感じられるのは、やっぱりいいですね。

定期点検や車検の際には、お客様それぞれの将来を考えて毎回提案をしました。「買ったばかりなのに?」と言われることもありましたが、その時点の査定額や次の車の提案などお伝えすると、お客様も買い替えなどの見通しができる。自分の提案がお客様のイメージにはまっと実感できたときは本当に快感です。

店長として部下を育てる

最初に店長になったときは、ものすごいプレッシャーでした。営業としての自分が抜けた分の売り上げを部下に補填してもらわなくてはならない。自分の想いも伝えて、部下を育てなくてはならない。葛藤の日々でした。現在の店舗は2店舗目。今は気持ちに余裕があります。以前は「トップダウン」だった指導方法も、相手に「考えさせる」指導になりました。

部下を育てることで意識しているのは「怒らない」「ダメ出しをしない」こと。ミス

してしまった時、その場で怒っても全く意味がありません。ミスがあった=お客様が困っている、ということなので、まずその場で最優先すべきはお客様のフォロー。そして、すべて落ち着いてから改めてミスについて一緒に振り返る。『ミスの原因を確認』『どうしたらミスをしないか』そして『実行』。これを繰り返していたら、店舗全体が変わってきました。ミスをして怒られないので、隠さずすぐに報告ができる。お客様のフォローを優先に考えることで、常にお客様の顔が浮かぶようになる。ミスの原因を確認しているので、いろいろなことに目を配れるようになり、周囲のスタッフの手伝いもできる。まさにスタッフみんなが一つになって、よりよいサービスに向けて動けるようになりました。

今後の目標

近い将来の目標は、部下の育成です。自分の後任を育てること。自分でやりたい!と思うこともあります。そこをあえて部下に考えさせる。ぐっと我慢です(笑)。部下が自ら動いてくれるよう、意見を言いやすくなるよう、環境を整えるようにしています。

少し先の目標は、たくさんの人材を育て、頑張っている人を評価し、彼らの未来を拓けるような会社にすること。そんな体制が作れるポジションに就くことが目標です。

ズバリ! 車を購入する際のポイント

重要なのは、「どんな使い方をするか」「車に乗る家族構成」「運転する人は誰か」の3点です。それによって、大きさ、形状、機能、金額が決まってきます。

エンジン車、ハイブリッド車、電気自動車、それぞれメリットとデメリットあります。おすすめの色もあります。支払方法から何から、お伝えしたいことはたくさん(笑)。どんなことでも相談してください。車に関しては、とにかくプロなので♪

千葉トヨタ習志野店

<https://www.chibatoyota.co.jp/shop/narashino>



From
もりあやこの

とても楽しそうに仕事の話をしてくださるので、休んでいる時間はあるのか?なんて思ってしまいましたが、お休みの日はゆっくりお家で革靴を磨いているそうです。鏡面仕上げにハマっていて、結構上手にできるそうですよ。車と革靴磨きの相談(笑)、してみたいですね。



保険のご用命は、わたしたちにお気軽に

こんにちは みぞぐち商会です

キッズマネースクールが全国紙デビューしました!

人気のキッズマネースクール、2月、3月にも開催しました。

以前は日本テレビの取材が入りましたが、この度、読売新聞に掲載されました!!

子どもと「投資のお勉強」をするセミナーが話題となり、取材依頼が。

話題の資産運用、たくさん子ども達に楽しく学んでもらえればと思います。ご希望あれば、出張セミナーも開催するのでご連絡ください♪

